

18

Vertragsrecht für Nichtjuristen

Benötige ich überhaupt einen Vertrag und wenn ja, wann genau und welchen? Oder reicht eine mündliche Vereinbarung nicht aus? Diese Fragen stellen sich im Praxisalltag immer wieder. In diesem Seminar lernen Sie, warum es von Vorteil ist, einen Vertrag zu erstellen. Sie erfahren, welche Bausteine enthalten sein müssen und weshalb es unerlässlich ist, die allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) rechtssicher zu formulieren. Sie kennen die gängigsten Formulierungen und sind mit den Stolpersteinen und Risiken, – auch vor und nach der Unterzeichnung eines Vertrags, vertraut.

Themenschwerpunkte

- Verschiedenen Arten von Verträgen (z.B. Kaufvertrag, Auftrag, Werkvertrag, Liefervertrag)
- Bestandteile eines Vertrags (z.B. Parteien, Ingress, Vertragsgegenstand, Gewährleistung, Haftung, Kündigung, Vertraulichkeit, Compliance-Klausel, anwendbares Recht und Gerichtsstand, etc.)
- Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB)
- Haftungsfälle
- Auslandsverträge
- Stolpersteine/Risiken

Ziele

- Sie wissen, wann und warum ein Vertrag erstellt werden muss.
- Sie sind in der Lage, einen Vertragsentwurf/einen Vertrag einzuschätzen.
- Sie kennen die wichtigsten Stolpersteine und Risiken und wissen, wie Sie diese umgehen können.

Zielgruppen

- Geschäftsführer/-innen KMU
- Mitglieder des Verwaltungsrates
- Inhaber/-innen von KMU
- Generell Personen, die Verträge verhandeln oder damit zu tun haben

Datum und Dauer

Dienstagnachmittag, 24. September 2024, 14–17 Uhr

Referent



Dr. Christian Wind

Seit 2011 Rechtsanwalt und Partner bei Bratschi AG, Co-Leiter Compliance und Investigations
Davor über 17 Jahre In-house Erfahrung u.a. bei Roche, Holcim und Hilti, mit unterschiedlichsten Verträgen und Vertragskonstellationen in verschiedenen Jurisdiktionen.

Informationen und Anmeldung

